



MAÎTRISER LES PRINCIPES ET TECHNIQUES DE LA RÉASSURANCE



OBJECTIFS VISÉS

- Situer la réassurance dans le cadre global de l'assurance.
- Comprendre les bases et le fonctionnement des mécanismes de réassurance.
- Identifier et analyser les clauses spécifiques des traités.
- Concevoir un programme de réassurance adapté aux besoins.
- Optimiser la collaboration avec les réassureurs.

PUBLIC

Chargés d'études techniques en réassurance.
Souscripteurs et gestionnaires de traités de réassurance.

PRÉREQUIS

Expérience et connaissances en assurance requises.

COMPÉTENCES ACQUISES

Maîtriser les mécanismes et enjeux de la réassurance pour une mise en œuvre optimisée.

FORMATEURS

Cette formation est animée par un ,
formateur expert de Venus Consulting.

TARIF :

A partir de 1400 € HT

MODALITÉ D'ACCÈS : Les inscriptions se font par mail à conseiller@venusconsulting.fr ou en ligne sur notre site. Toutes les démarches administratives et financières doivent être réglées avant le début de la formation. Veuillez noter qu'en cas de demande de financement à un organisme financeur, la démarche de prise en charge est à réaliser par le candidat ou l'entreprise et doivent être réalisées à l'avance. Les formations sont confirmées 3 semaines avant le début de la formation.

Pour les personnes en situation de handicap souhaitant réaliser une formation en e-learning : Nous vous invitons à prendre contact avec notre référent handicap (conseiller@venusconsulting.fr) afin de déterminer les formations accessibles.

PROGRAMME

1. INTRODUCTION À LA RÉASSURANCE : DÉFINITION ET UTILITÉ

- Acquisition du vocabulaire essentiel de la réassurance.
- Exploration du marché de la réassurance : principaux acteurs et enjeux stratégiques.
- Raisons et avantages pour un assureur de recourir à la réassurance.

2. TECHNIQUES ET FORMULES DE RÉASSURANCE

- Modes contractuels : Facultative, Obligatoire, et mixte (Fac-Ob).
- Types de réassurance :
 - Réassurance proportionnelle : traité Quote Part, Excédent de Plein.
 - Réassurance non-proportionnelle : traité XS, traité Stop Loss.

3. ANALYSE DES CLAUSES SPÉCIFIQUES DES TRAITÉS DE RÉASSURANCE

- Particularités des clauses dans la réassurance proportionnelle.
- Réassurance non-proportionnelle :
 - Clause de reconstitution.
 - Franchise aggregate.

4. ÉLABORATION D'UN PLAN DE RÉASSURANCE DOMMAGE

- Adapter la couverture en fonction des risques assurés.
- Critères clés pour analyser et concevoir un plan de réassurance efficace.

5. DIFFÉRENCES ENTRE RÉASSURANCE DOMMAGE ET RÉASSURANCE DE PERSONNES

- Caractéristiques spécifiques des branches d'assurance concernées.
- Particularités des risques et des montages en réassurance de personnes.

PERSONNALISATION DE LA FORMATION

Un questionnaire préparatoire sera remis en amont de la formation au participant lui permettant de faire remonter auprès du formateur ses attentes et besoins spécifiques.

VALIDATION DES ACQUIS

Évaluation des acquis de la formation par des cas pratiques, exercices, QCM... - Questionnaire d'évaluation à chaud proposé à la fin de formation- Une attestation sera remise au stagiaire à la fin de la formation

